



المعهد العربي للتدريب في الخليج

الجوانب القانونية في إدارة المشتريات والعقود

مقدمة:

- تهدف هذه الدورة الجوانب القانونية في إدارة المشتريات والعقود، إلى تزويد المشاركين بنظرة عامة على النظام القانوني المطبق فيما يتعلق بالتعاقد على شراء السلع والخدمات، والتعرف بالجوانب القانونية التي تؤثر على وظيفة الشراء. وتعزيز المهارات والجدران في صياغة عقود الشراء المختلفة وفي إدارة هذه العقود، اتقان إنشاء عقود ملزمة قانوناً، وتحديد المخاطر الرئيسية وتسلیط الضوء على متى تكون هناك حاجة إلى مشورة متخصصة.

اهداف الدورة:

- تحديد وفهم مختلف النظم القانونية التي تؤثر على عقود الاشتاء المحلية والدولية
- فهم المصادر والمبادئ الأساسية للنظام القانوني في التعاقد والمشتريات
- وصف العناصر الرئيسية المطلوبة لتشكيل العقود وربطها بعملية الشراء الخاصة بهم
- معرفة عملية بالأحكام الواردة في قانون الوكالة وقانون العقود التي تعتبر أساسية لتشكيل العقود وإدارتها
- فهم المسائل المتعلقة بإعداد عقد وتسلیط الضوء على العوامل التي تجعل العقد جيداً
- تحديد وفهم البنود الرئيسية المتعلقة بمختلف أنواع العقود
- تحديد وفهم البنود المتعلقة بالقصیر التعاقدی وكيفية تطبيق مختلف أساليب تسوية المنازعات
- تطوير المعرفة العملية في إعداد خطة رسمية لإدارة العقود والنهج المناسبة لتنفيذ العقود ورصدها
- تعلم كيفية تحديد وتقدير المخاطر في تنفيذ وإدارة عقود الشراء
- تحديد طرق تحسين القيمة المضافة خلال مدة العقد

الفئات المستهدفة:

- الموظفين العاملين في المشتريات والعقود والطلب والتشغيل اللوجستي وإدارة سلسلة التوريد.

محتوى البرنامج:

النظم العامة للعقود:

- قواعد العقود والعقود النموذجية
- احكام العقود واثارها
- الشروط التعاقدية
- المشكلات العملية في ابرام العقود التي قد ت تعرض العقود للباطل.
- الاتجاه العالمي الحديث في العقود والمنظمات الدولية المتخصصة بها

ادارة التعاقد على التوريد و اختيار الموردين:

- المخاطر المرتبطة على الشراء بكميات أكبر أو أقل من المطلوبه
- تحديد الجهة المسئولة عن اختيار المورد المناسب
- كيفية الحصول على معلومات عن الموردين
- المخاطر المرتبطة على الاعتماد على مورد وحيد
- تقييم آداء الموردين

ادارة المناقصات والتعاقد:

- لجان فحص العطاءات وتقييم العروض: تشكيلها وإجراءات عملها
- تقييم العطاءات واستبعادها
- اعتماد قرار الترسية ونظام Award of Contract
- الجزاءات التي يجوز للإدارة اتخاذها في مواجهة المتعاقد المخل
- قواعد تنازل المتعاقد عن العقد

الأنظمة الحديثة للشراء والتعاقد المباشر:

- عناصر عمليات الشراء
- تحديد الجهة المسئولة عن تحديد الجودة المطلوبة للشراء
- وسائل التعرف على درجة الجودة المطلوبة لاتمام عملية الشراء
- التمييز بين الكمية الاقتصادية، والكمية المطلوبة، والكمية المتاحة
- نظام JET لتنظيم عمليات الشراء المنضبط

أسس تحديد أنظمة الشراء الملائمة:

- وسائل الحصول على معلومات عن الاسعار
- الخصومات على الاسعار وأنواعها والحصول عليها
- عوامل تعين الوقت المناسب لعملية الشراء
- الشراء للسوق والشراء بالطلب
- الشراء للمضاربة



المعهد العربي للتدريب في الخليج